

На фондовом рынке с 1991 года



Брокерское
обслуживание

Персональные
инвестиции

Корпоративные
финансы

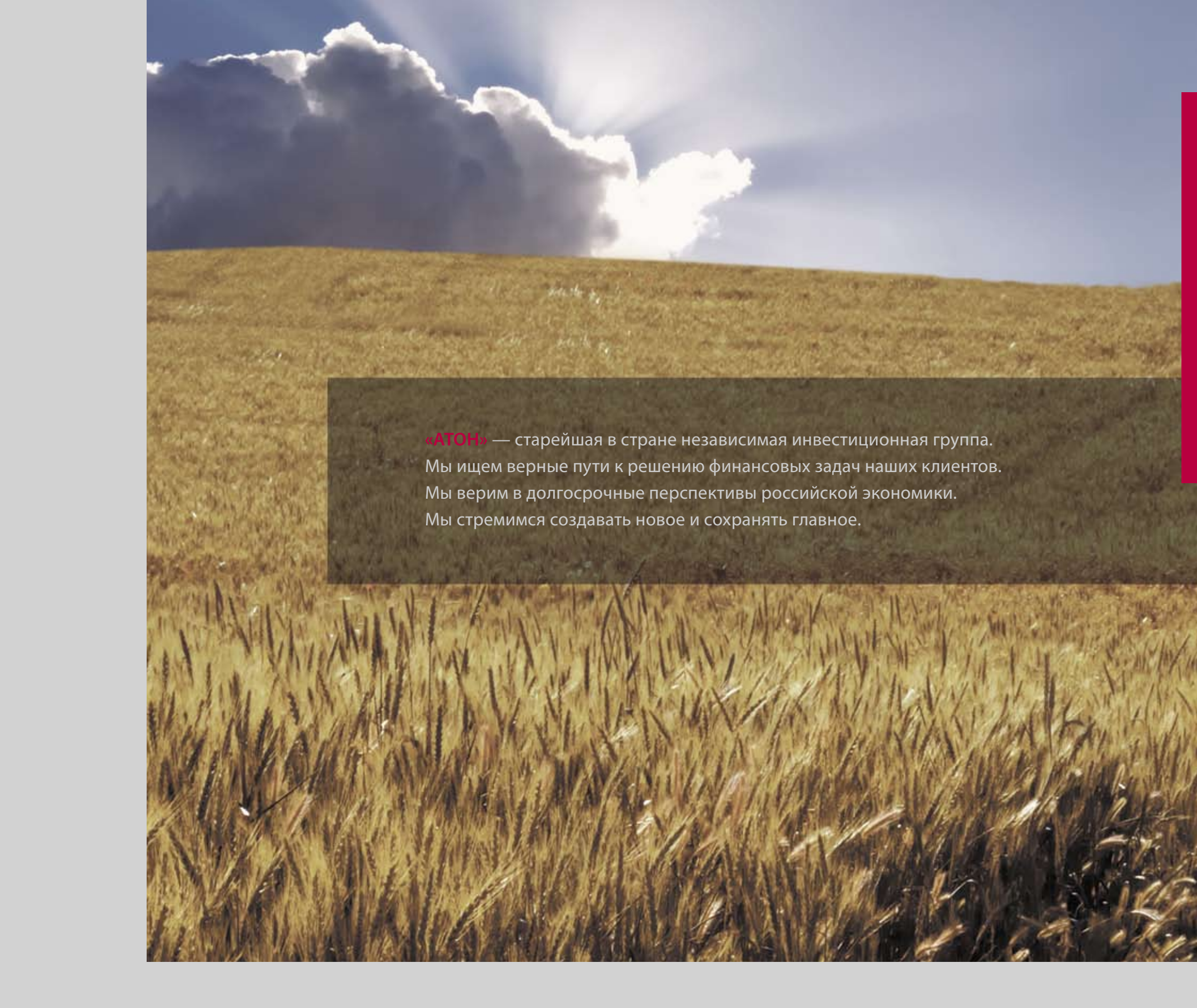
Доверительное
управление

Прямые
инвестиции



Содержание

Обращение Генерального директора ИК «АТОН» Андрея Шеметова	5
О компании	8
Команда	10
Структура	14
История	15
Брокерское обслуживание	17
Персональные инвестиции	21
Корпоративные финансы	25
Управление активами	29
Wealth Management	33
Прямые инвестиции	37
География	40
Контакты	41

A photograph of a vast, golden wheat field under a bright sun with large, white, dramatic clouds. The sun is positioned in the upper center, creating a strong lens flare and illuminating the scene. The wheat in the foreground is in sharp focus, showing individual stalks and heads. The field extends to a flat horizon line. A semi-transparent dark rectangle is overlaid on the middle of the image, containing text. A solid red vertical bar is on the far right edge.

«АТОН» — старейшая в стране независимая инвестиционная группа.
Мы ищем верные пути к решению финансовых задач наших клиентов.
Мы верим в долгосрочные перспективы российской экономики.
Мы стремимся создавать новое и сохранять главное.



Обращение
Генерального
директора



Андрей Шеметов

Генеральный директор
(CEO) ИК «АТОН»

- ✔ Работает на российском фондовом рынке с 1995 года
- ✔ До прихода в «АТОН» реализовал несколько частных инвестиционных проектов
- ✔ В июле 2008 года возглавил компанию «АТОН»
- ✔ Член Совета директоров НП РТС и ОАО «РТС»
- ✔ Окончил Государственный университет управления по специальности «экономика управления производством». Имеет квалификационный аттестат ФСФР России 1.0, квалификационный аттестат по антикризисному управлению ФСДН
- ✔ Обладатель премии РБК «Персона года» – за развитие инвестиционного бизнеса в России



«АТОН» занимает уникальную нишу и на сегодняшний день является не только старейшей, но и единственной полностью независимой российской инвестиционной группой такого уровня.

В настоящий момент мы представляем частным, корпоративным, институциональным и международным инвесторам полный спектр инвестиционно-банковских услуг.

Благодаря активной региональной экспансии наши филиалы открыты в 16 регионах, мы сотрудничаем с более чем 80 партнерами и представлены в 69 городах России. На сегодняшний день в нашей компании около 40 000 клиентских счетов, и эта цифра постоянно растёт.

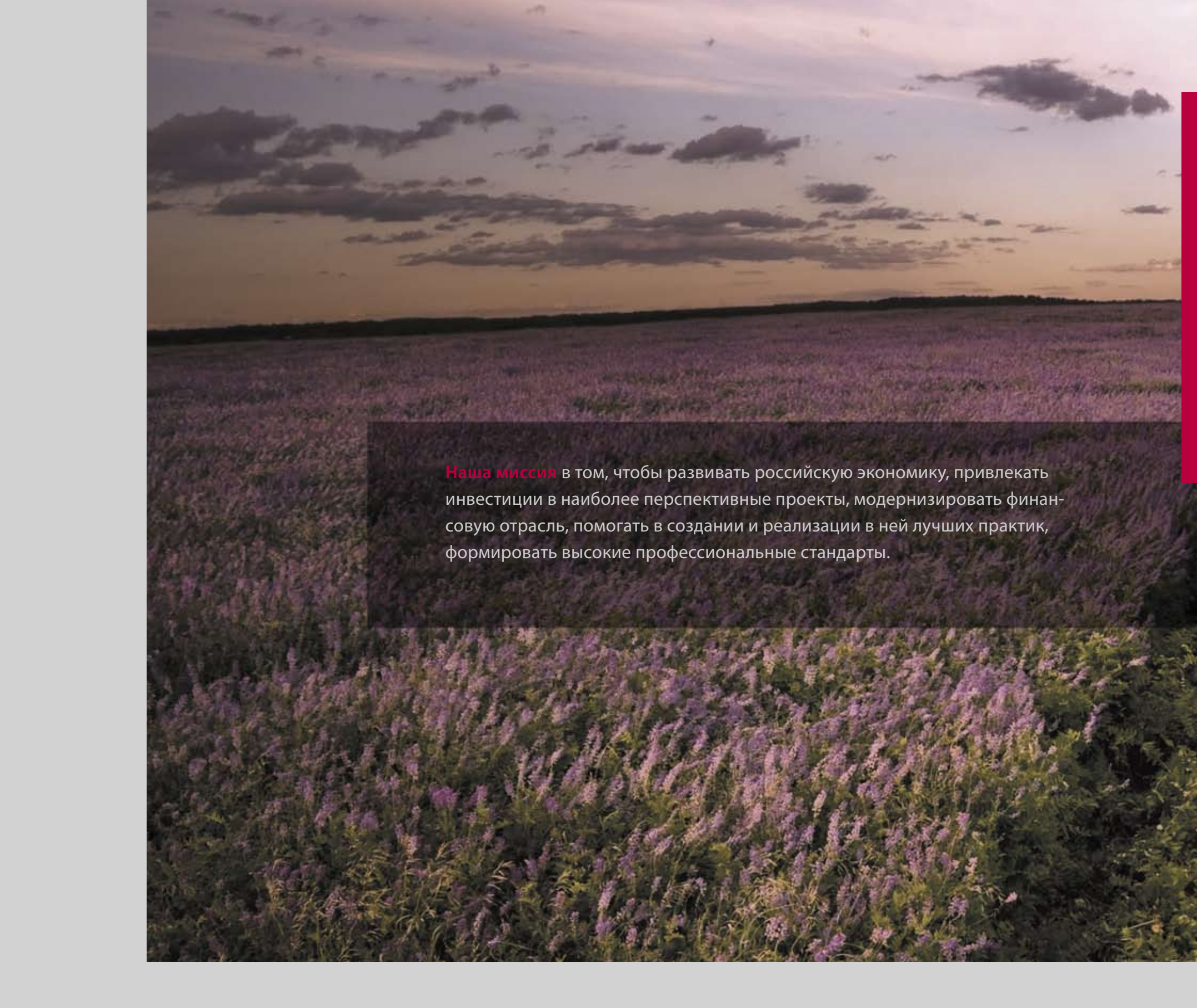
«АТОН» является одним из ведущих игроков на рынке институционального брокериджа; нам удалось сформировать одну из сильнейших команд трейдеров и аналитиков в России.

Мы предоставляем своим частным клиентам уникальный сервис — «Персональные инвестиции» — это доступ к полному спектру услуг в области управления активами, включающему в себя паевые фонды, интернет-трейдинг, доверительное управление, брокеридж, а также доступ на международные рынки.

Мы помогаем нашим клиентам выбирать верные решения по инвестициям в российскую экономику.

Мы нацелены на долгосрочное ВЗАИМОВЫГОДНОЕ и ЧЕСТНОЕ сотрудничество с нашими клиентами, оставаясь НАДЕЖНОЙ по сути компанией с ПРОЗРАЧНЫМИ и ПРОСТЫМИ для понимания продуктами и услугами.

Я уверен в том, что наша текущая позиция позволит нам добиться очень высоких результатов.



Наша миссия в том, чтобы развивать российскую экономику, привлекать инвестиции в наиболее перспективные проекты, модернизировать финансовую отрасль, помогать в создании и реализации в ней лучших практик, формировать высокие профессиональные стандарты.



► **Выгодно** *в долгосрочной перспективе*

«АТОН» верит в перспективы долгосрочного развития российской экономики и делает ставку на динамичное развитие компании. В 2009 году мы запустили три новых бизнеса: Wealth Management, Корпоративные финансы и Институциональный брокеридж, а также сформировали команду аналитиков и получили лицензии для работы на Кипре.

«АТОН» обладает долгосрочной стратегией развития. Мы запустили систему партнерства для топ-менеджеров, планируем увеличить к 2015 году ежегодную прибыль группы до \$120 млн и подготовиться к выходу на IPO. Именно публичное размещение акций даст возможность получить объективную оценку бизнеса и станет лучшим признанием достижений нашей команды.

«АТОН» — один из лидеров в области управления активами. Объем активов под управлением — около 13 млрд руб. Минимальная сумма инвестиций в Wealth Management составляет 30 млн руб.

► **Надежно** *по сути*

«АТОН» — старейшая в России независимая инвестиционная группа, работающая на рынке с 1991 года. С момента основания, даже в условиях кризиса, мы выполняем свои обязательства. Уже 20 лет мы каждый день отвечаем на звонки наших клиентов. Наш рейтинг надежности — «AAA»*.

«АТОН» использует многоступенчатую защиту информации и передовые технологии, которые позволяют гарантировать защиту средств инвесторов и высокий уровень конфиденциальности.

«АТОН» применяет передовые модели риск-менеджмента и комплаенс. В структуре компании отсутствуют кредитные организации, которые могли бы увеличить риск вложений наших клиентов.

Главная задача компании состоит в том, чтобы прилагать максимальные усилия для ориентирования наших клиентов в сложном и меняющемся пространстве глобальных финансовых рынков.



▀ Честно

со всеми

«АТОН» — все наши решения основаны на системной оценке рисков и возможностей, которую осуществляет наша команда аналитиков. Два члена нашей команды признавались лучшими по версии журналов Institutional Investor's и Thomson Extel, двое имеют степень CFA.

«АТОН» — один из ведущих игроков на российском рынке институционального брокериджа. С момента запуска этого направления в 2009 году были установлены взаимоотношения с 300 инвесторами. Мы предоставляем каждому институциональному клиенту услугу «Персональный менеджер».

«АТОН» — один из крупнейших операторов по работе с частными инвесторами. Мы работаем в 69 городах страны и обслуживаем около 40 000 клиентских счетов.

▀ Просто

для понимания

«АТОН» предлагает своим клиентам диверсифицированные портфели, состоящие из простых и понятных продуктов.

«АТОН» предоставляет своим частным клиентам уникальный сервис — «Персональные инвестиции» — это доступ к полному спектру услуг в области управления активами, включающему в себя паевые фонды, интернет-трейдинг, доверительное управление, брокеридж, а также это доступ на международные рынки. В рамках этого проекта наших клиентов обслуживает профессиональная команда инвестиционных консультантов.

«АТОН» предоставляет своим клиентам систему обучения для работы на фондовом рынке — «Уроки биржевого мастерства». Только в 2009 году наши занятия посетили более 3200 человек.

Команда



Совет директоров инвестиционной группы «АТОН»*

Андрей Заикин

Председатель Совета директоров ИГ «АТОН»

В 2007 году был назначен Генеральным директором группы компаний «АТОН». С 2010 года — Председатель Совета директоров.

Ранее возглавлял Управление денежных операций на внутреннем рынке ЦБ РФ. В сферу деятельности его подразделения входило проведение интервенции ЦБ РФ на открытом рынке, регулирование денежного обращения, а также участие в разработке и реализации денежно-кредитной политики.

Окончил Финансовую академию при Правительстве РФ, кандидат экономических наук.

Андрей Шеметов

член Совета директоров, Генеральный директор (CEO) ИК «АТОН»

Работает на российском фондовом рынке с 1995 года. В июле 2008 года возглавил компанию «АТОН».

Окончил Государственный университет управления по специальности «экономика управления производством». Имеет квалификационный аттестат ФСФР России 1.0, квалификационный аттестат по антикризисному управлению ФСДН.

Обладатель премии РБК «Персона года» — за развитие инвестиционного бизнеса в России.

Дмитрий Боски

член Совета директоров, Генеральный директор ATON Capital Partners

С 2000 по 2008 год — управляющий Западно-Сибирским фондом прямых инвестиций ЕБРР.

В течение десяти лет проработал в Калифорнии и Великобритании в компании Security Pacific Venture Capital Group (SPVCG) — общий объем средств под управлением 1 млрд долларов, около 200 портфельных компаний.

В 1981 году с отличием окончил Калифорнийский университет в Беркли по специальностям «исследование операций», «бухгалтерский учет» и «финансы».

В 1983 году получил степень MBA в Гарвардской школе бизнеса.

Кирилл Казаков

член Совета директоров ИГ «АТОН»

Свою карьеру начал в 1995 году в АКБ «Совфинтрейд», входящем в группу ОАО «Газпром», где в течение 10 лет занимался операциями на финансовых рынках.

С отличием окончил Финансовую академию при Правительстве РФ по специальности «финансы и кредит».

Бернард Сачер

член Совета директоров ИГ «АТОН»

Работает на глобальном фондовом рынке более 25 лет.

До прихода в «АТОН» руководил российским представительством Bank of America Merrill Lynch, возглавлял управляющую компанию «Альфа-Капитал», а также на протяжении 9 лет был управляющим директором «Тройки Диалог», являясь одним из ее основателей. Ранее работал на рынках Токио, Гонконга, Лондона и Нью-Йорка в роли исполнительного директора Goldman Sachs.

Окончил Университет Мичигана, США.

Руслан Северин

член Совета директоров ИГ «АТОН»

Имеет более чем 11-летний опыт работы в сфере корпоративных финансов.

До прихода в инвестиционную группу «АТОН», с 2007 по 2008 год, являлся руководителем проектов в «Бостон консалтинг групп». Ранее занимал должность заместителя начальника управления по финансовому планированию и контролю ОАО «Северсталь», затем заместителя начальника управления консолидированной финансовой отчетности финансовой службы ООО «Юкос — Москва». До этого, с 1999 по 2002 год, работал в ЗАО «Прайс-Уотерхаус Куперс Аудит».

Окончил Новосибирский государственный университет по специальности «математические методы и исследования операций экономики», имеет степень магистра экономики Государственного университета — Высшая школа экономики. Получил диплом MBA Лондонской бизнес-школы.

Основной наш актив – команда, в которой собрались профессионалы, имеющие опыт работы в крупнейших российских и международных финансовых компаниях.

* Под Советом директоров и Правлением в настоящей брошюре подразумеваются совещательные и координирующие комитеты, действующие в рамках группы компаний «АТОН». Эти комитеты не имеют никакого отношения к понятию «органы управления юридического лица», как это предусмотрено российским законодательством, к исключительной компетенции вышеуказанных комитетов отнесены вопросы обмена информацией для предварительной подготовки и обеспечения в дальнейшем процедуры более эффективного принятия решения действующими органами управления компаний, входящих в группу «АТОН», информация о которых содержится в настоящей брошюре.



Бизнес-лидеры

Виктория Денисова

заместитель Генерального директора по розничному бизнесу ИК «АТОН»

Работает в ИК «АТОН» с 2008 года, где отвечает за развитие розничного бизнеса компании. До перехода в ИК «АТОН» управляла сетью московских отделений ЗАО КБ «Ситибанк».

Окончила МГЛУ им. Мориса Тореза по специальности «лингвистика», затем получила степень MBA в Московской международной высшей школе бизнеса при Российской экономической академии им. Г.В. Плеханова по специальности «стратегический менеджмент».

Алексей Ищенко

заместитель Генерального директора по направлению Wealth Management УК «АТОН-менеджмент»

В компанию УК «АТОН-менеджмент» пришел из УК «Тройка Диалог», где работал в должности Управляющего директора управления по привлечению новых клиентов. Ранее занимал аналогичную должность в УК «Ренессанс Управление инвестициями».

С 2003 по 2004 год являлся заместителем Директора финансового департамента, членом Финансового комитета РАО «ЕЭС России», где отвечал за организацию финансирования проектов приобретения генерирующих мощностей за рубежом и нормализацию финансового состояния энергокомпаний, подлежащих реформированию. До этого, с 1999 по 2003 год, занимал пост старшего вице-президента, руководителя Департамента по работе с крупными корпоративными клиентами Альфа-Банка.

Имеет два высших образования. Окончил Институт стран Азии и Африки при МГУ им. М.В. Ломоносова, а также экономический факультет МГУ им. М.В. Ломоносова.

Сергей Лаптев

заместитель Генерального директора по инвестициям УК «АТОН-менеджмент»

Работает на рынке управления активами более 15 лет.

В УК «АТОН-менеджмент» курирует инвестиционный блок, формирует и реализует финансовые решения для крупнейших клиентов, а также отвечает за развитие международных связей компании.

До присоединения к команде УК «АТОН-менеджмент» работал в ОАО «Банк ВТБ», где занимал должность заместителя начальника Управления по работе на рынках капитала. Ранее, в течение 5 лет, работал во Внешэкономбанке в должности заместителя начальника Отдела управления портфелем еврооблигаций.

Свою карьеру в области управления активами начинал в Московском межрегиональном банке (ММКБ) и Русско-германском торговом банке.

Проходил стажировку в ряде крупнейших западных банков и финансовых компаний.

С отличием окончил Финансовую академию при Правительстве РФ по специальности «банковское дело», а также Московский институт электроники и машиностроения по специальности «прикладная математика».

Виталий Сотников

Генеральный директор УК «АТОН-менеджмент»

Является одним из ведущих профессионалов в области управления активами и построения бизнеса управляющих компаний.

Свою финансовую карьеру начал в 1994 году в должности трейдера в ИК «РИНАКО Плюс».

В дальнейшем успешно руководил управляющими компаниями, входящими в UFG Asset Management (УК «ОФГ Инвест»), а также управляющими компаниями финансовых групп «МДМ» и «Ренова».

Перед тем как возглавить команду «АТОН-менеджмента», являлся Генеральным директором управляющей компании «Алемар».

Окончил Московский физико-технический институт.

Андрей Тихомиров

Исполнительный директор ATON Capital Partners

22-летний опыт работы в области финансовых услуг на рынках СНГ и Восточной Европы, включая 13 лет в области прямых инвестиций.

До прихода в «АТОН» являлся: директором Russia Partners Management, старшим банкиром в ЕБРР, отвечающим за фонды прямых инвестиций, членом Административного совета Российской ассоциации венчурного инвестирования.

Окончил Московский финансовый институт. Имеет степень MBA Гарвардской школы бизнеса.

Михаил Трофимов

заместитель Генерального директора по корпоративным финансам ИК «АТОН»

Опыт работы в области корпоративных финансов превышает 12 лет.

До прихода в «АТОН» работал в должности управляющего директора в Дойче Банке, где осуществил ряд успешных сделок в различных секторах: металлургии, недвижимости, телекоммуникаций, машиностроения, FMCG.

Ранее занимал должность Управляющего директора в Объединенной финансовой группе (United Financial Group) и старшего консультанта по корпоративным финансам Pricewaterhouse Coopers, а также работал в компании KPM Investment Management в США.

Имеет степень MBA Creighton University (США).

Вадим Ярош

Директор Департамента по розничным продажам и работе с частными клиентами УК «АТОН-менеджмент»

До прихода в «АТОН» работал в ФК «Уралсиб», где прошел путь от менеджера-консультанта по работе с частными клиентами до начальника Управления развития сети продаж и консультирования ФК «Уралсиб». В корпорации отвечал за построение собственной и агентской сети продаж, разработку и внедрение системы и технологий продаж, а также за подготовку специалистов по реализации инвестиционных продуктов.

Окончил Московский государственный технический университет и Государственную академию специалистов инвестиционной сферы.

Более 700 сотрудников



Институциональный брокеридж

Павел Гренбьерг

заместитель Генерального директора по институциональному бизнесу ИК «АТОН»

Имеет более чем 16-летний опыт работы на рынках биржевой торговли в России и Казахстане.

До прихода в «АТОН», Павел работал на руководящих позициях в компаниях Renaissance Capital, Amun Capital Advisors и Visor Capital в Казахстане, Dresdner Kleinwort Wasserstein и Private Futures Trader в Лондоне, а также в московском и лондонском офисах Deutsche Bank.

Окончил экономическое отделение Копенгагенского университета. Имеет степень МА в области экономики.

Павел Душин

начальник Управления по работе с долговыми инструментами

Начал свою деятельность в 1999 году на денежном и валютном рынках.

До прихода в «АТОН» являлся начальником отдела портфельного и структурного финансирования ЗАО «ЮниКредит Секьюритиз», начальником отдела межбанковских и валютных операций ОАО «КИТ Финанс», главным трейдером по валютным облигациям в «Промстройбанк».

Окончил Академию государственной службы при Президенте РФ по специальности «экономическое регулирование и финансовый менеджмент». Кандидат экономических наук.

Алексей Языков

Директор Аналитического департамента ИК «АТОН»

На рынках ценных бумаг работает с 1997 года.

До прихода в «АТОН» занимал различные должности в Robert Fleming Securities, ING Financial Markets, JPMorgan Chase (Лондон), «Ренессанс Капитал» (Москва).

Занимался анализом ценных бумаг эмитентов России, Восточной Европы и стран СНГ, включая компании электроэнергетического, металлургического, банковского секторов, а также отрасли недвижимости и потребительских товаров.

В 2008 году занял первое место среди аналитиков компаний недвижимости по версии журнала Institutional Investor's.

Питер Вестин

Главный аналитик по макроэкономике и инвестиционным стратегиям ИК «АТОН»

До прихода в «АТОН» возглавлял турецкое и российское направления в банке J.P. Morgan, ранее занимал должность главного экономиста в МДМ-Банке.

Работал в московском подразделении Стокгольмского института переходной экономики (RECEP), где отвечал за выпуск журнала Russian Economic Trends. Тогда же выступал в качестве советника при правительствах России и Швеции.

Читал лекции о переходной экономике в Университетском колледже Лондона, где получил степень Ph.D.

В 2005 году возглавил рейтинг экономистов EMEA по версии Thomson Extel.

Является редактором книги The Wild East: Negotiating the Russian Financial Frontier, опубликованной в 2001 году.

Найджел Баллок

Директор Лондонского офиса ИК «АТОН»

Имеет 23-летний опыт работы на международном инвестиционно-банковском рынке.

Начинал свою карьеру в Daiwa в Лондоне, затем перешел в Goldman Sachs, где проработал около 16 лет и занимался азиатскими рынками, в том числе в Японии и Гонконге.



Топ-менеджмент

Максим Волков

заместитель Генерального директора по финансам и операционной деятельности ИК «АТОН»

Пришел в инвестиционную компанию «АТОН» в 2004 году в казначейство. С 2006 года занимал должность финансового директора, а в апреле 2008 года занял должность заместителя Генерального директора по финансам и операционной деятельности. Окончил Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова по специальности «менеджер в социальной сфере», прошел курсы повышения квалификации в Институте фондового рынка и управления.

Галина Денякина

заместитель Генерального директора по работе с персоналом ИК «АТОН»

В течение последних 16 лет, до перехода в «АТОН», являлась руководителем Департамента по работе с персоналом в банках Credit Suisse Moscow, Republic National Bank of New York, HSBС. Имеет два высших образования. Окончила факультет иностранных языков Государственного педагогического института, затем — Московский государственный университет Высшая школа экономики по специальности «экономист».

Алексей Карахан

заместитель Генерального директора по стратегическим коммуникациям ИК «АТОН»

До прихода в «АТОН» в течение пяти лет работал директором по связям с общественностью в группе «Ренессанс», где возглавлял коммуникационные департаменты в ИК «Ренессанс Капитале», УК «Ренессанс Управление инвестициями», и банке потребительского кредитования «Ренессанс Кредит».

До этого работал редактором журнала GQ и корреспондентом газеты «Коммерсантъ», а также возглавлял собственную маркетинговую компанию E.T. Production.

Окончил факультет журналистики МГУ им. М.В. Ломоносова.

В 2007 году был признан «Лучшим директором по маркетингу на финансовом рынке» по итогам конкурса Top 18 Finicals.

Светлана Копылова

заместитель Генерального директора по внутреннему контролю ИК «АТОН»

Имеет многолетний опыт работы в «АТОНе», где занималась построением эффективной системы внутреннего контроля и организацией системы внутреннего учета.

Ранее занимала должности: начальника отдела внутреннего учета, директора контрольно-ревизионного управления, заместителя Генерального директора по внутреннему контролю.

Окончила Государственный университет управления.

Участник рабочих групп по внутреннему контролю и маржинальной торговле НАУФОР. С 2002 года является членом Дисциплинарного комитета НАУФОР.

Иван Кузнецов

заместитель Генерального директора по юридическим вопросам ИК «АТОН»

С 1997 по 2000 год работал в компаниях «Альфа-Капитал» и «Альфа-Банк». С 2000 по 2003 год занимал должность руководителя юридического отдела НП «Фондовая Биржа РТС», являлся исполнительным директором юридического комитета РТС, объединявшего ведущих юристов российского фондового рынка. Являлся начальником Юридического управления ЗАО «ЮниКредит Секьюритиз».

В 2008 году его управление удостоилось премии конкурса «Элита фондового рынка» в номинации «Лучшая юридическая служба».

Окончил юридический факультет МГУ им. М.В. Ломоносова по специальности «юриспруденция».

Олег Шевелев

заместитель Генерального директора по информационным системам и развитию ИК «АТОН»

До прихода в «АТОН» с 2000 года работал в ОАО «Альфа-Банк» заместителем Директора по операциям с ценными бумагами в сети Интернет.

Ранее с 1996 года — начальником информационно-аналитического отдела Департамента операций на фондовом и денежном рынках в ОАО «Гута-Банк», где руководил разработкой первой в России интернет-брокерской системы RemoteTrader.

Окончил МГУ им. М.В. Ломоносова.

Председатель Индексного комитета РТС, член Комитета по технической политике при ММВБ.

Группа компаний «АТОН»

➤ ИК «АТОН»

Инвестиционные услуги

ИК «АТОН» предлагает полный спектр инвестиционных услуг: брокерские — для институциональных клиентов, услуги персонального инвестирования — для частных клиентов, а также услуги в области корпоративных финансов — от сделок M&A до организации IPO с листингом на российских и международных биржах.

➤ УК «АТОН-менеджмент»

Управляющая компания

УК «АТОН-менеджмент» профессионально управляет средствами клиентов на фондовом рынке, а также разрабатывает финансовые решения для состоятельных частных клиентов и компаний с крупным объемом инвестируемых активов.

➤ ATON Capital Partners

Прямые инвестиции

ATON Capital Partners управляет фондами прямых инвестиций группы компаний «АТОН» и максимизирует стоимость своих инвестиций через трансформацию предпринимательских бизнесов в профессионально управляемые компании мирового класса с лидирующими рыночными позициями.

*Основу группы компаний «АТОН» составляют три бизнеса:
ИК «АТОН», УК «АТОН-менеджмент», ATON Capital Partners.*



2010

- Запущены новые направления бизнеса: по работе с фиксированной доходностью (Fixed Income Desk) и электронной торговле на рынке ценных акций (DMA).
- ИК «АТОН» стала лауреатом ежегодной премии «Финанс» в номинации «Прорыв года».
- Открыты новые филиалы в Москве, Екатеринбурге и других регионах.
- Запущен новый торговый терминал — «Атон-Лайн 3».
- Специально для частных клиентов запущен уникальный сервис — «Персональные инвестиции».
- Генеральный директор «АТОН» Андрей Шеметов получил награду на церемонии вручения международной премии «Персона года - 2009» за особые достижения в развитии бизнеса.

2009

- Открыты три новых бизнеса: Институциональный брокеридж, Корпоративные финансы, Wealth Management.
- Сформирована полноценная команда трейдеров и одна из сильнейших аналитических команд на рынке.
- Получены лицензии на работу на Кипре. Переход от монопродуктовой к мультипродуктовой компании. Открыты два новых филиала компании — в Москве и Краснодаре.
- Расширение клиентской базы: открыты 8776 новых счетов, 120 новых клиентских линий.
- Активы под управлением УК «АТОН-менеджмент» составили 10,7 млрд руб., а доходы увеличились в 2,5 раза по сравнению с 2008 годом.
- ИК «АТОН» признана победителем Национальной премии в области финансов «Финансовый Олимп» в номинации «Крупнейший брокер» (категория «Динамика и эффективность»).

2008

- Андрей Шеметов назначен Генеральным директором ИК «АТОН».
- «АТОН» запускает систему игровых торгов.
- «АТОН» вошла в Топ-10 стабильно развивающихся финансовых компаний по версии Агентства экономических новостей.
- Инвестиционная компания «АТОН» стала победителем ежегодного национального конкурса «Элита фондового рынка» в номинации «Компания услуг для индивидуальных инвесторов», стала лауреатом премии «Финансовая элита России - 2008» и была признана лучшей в номинации «Стратегия инвестирования» Национальной премии «Финансовый Олимп».
- Аналитики «АТОНа» вошли в Топ-5 голосования РБК, по мнению частных инвесторов.

2006

- Участие в IPO «Роснефти».
- Продажа институционального бизнеса компании «Юникредит».

2005

- «АТОН» возглавила рейтинг инвестиционных компаний страны по биржевому обороту за 2004 год.

2004

- «АТОН» названа «Компанией года».
- НАУФОР назвал «АТОН» лучшим интернет-брокером в России.
- Компания ATON International Ltd., представляющая интересы инвестиционной группы «АТОН» в Европе, стала участником Франкфуртской фондовой биржи (FSE).

2003

- Компания ATON International Ltd., представляющая интересы инвестиционной группы «АТОН» в Европе, стала участником Лондонской фондовой биржи (LSE).
- Впервые на российском фондовом рынке для размещения облигационного займа (ОАО «Объединенные машиностроительные заводы») использована система интернет-трейдинга «АТОН».

2002

- «АТОН» отмечена в конкурсе «Элита фондового рынка - 2001» в семи номинациях. Состоялось первое на российском фондовом рынке IPO (ОАО «РосБизнесКонсалтинг»), заявка на которое принималась также впервые и через нашу систему интернет-трейдинга.
- Впервые на российском рынке внедрена услуга круглосуточной торговли ценными бумагами.

2000

- Первая тысяча клиентов.
- ИК «АТОН» первой среди крупных российских брокеров внедряет комплекс интернет-трейдинга ATON-Line. Одновременно начинает работать одноименный веб-сайт (www.aton-line.ru).
- Учреждена УК «АТОН-менеджмент».

1997

- Группа компаний «АТОН» — соучредитель ММББ.

1994

- «АТОН» становится одним из соучредителей НАУФОР.

1991

- Группа компаний «АТОН» учреждена Евгением Юревым.

С 1991 года мы выполняем свои обязательства и уже 20 лет каждый день отвечаем на звонки наших клиентов, помогая им принимать верные решения в сфере инвестирования в российскую экономику.





БРОКЕРСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Работа с российскими и зарубежными институциональными инвесторами — одно из основных направлений деятельности ИК «АТОН». Мы предоставляем нашим клиентам единый брокерский счет для торговли на биржевом, внебиржевом и срочном рынках, сервис, учитывающий индивидуальные потребности, а также уникальную экспертизу в области торговли акциями компаний второго и третьего эшелона.

- Торговые операции с акциями, облигациями, деривативами
- Доступ на европейские торговые площадки, маржинальное кредитование, DMA
- Аналитика всех секторов экономики и сотен компаний России и стран СНГ

Брокерские услуги



Павел
Гренб'ерг

заместитель
Генерального директора
по институциональному бизнесу



Павел
Душин

начальник
Управления по работе
с долговыми инструментами

«Наша команда — это сильнейшие профессионалы сейлз-деска, аналитики и трейдеры, имеющие опыт работы в ведущих глобальных и российских инвестбанках и компаниях».

Мы формализуем потребности клиента в соответствии с принципами ликвидности доходности предполагаемого портфеля, определяем перечень финансовых инструментов, разрабатываем стратегию на различные сроки, предлагаем идеи для принятия инвестиционных решений.

Нашими клиентами являются как финансовые институты — банки, инвестиционные компании, так и компании, которые стремятся эффективно использовать временно свободные денежные средства.

Многоступенчатая система защиты информации и передовые технологии в области электронного документооборота гарантируют защищенность средств инвесторов.

Группа компаний «АТОН» при непосредственном участии своих иностранных партнеров оказывает клиентам услуги по работе с активами на крупнейших фондовых биржах Европы — LSE, FWB/XETRA, Eurex. В свою очередь, зарубежным инвесторам мы предоставляем широкие возможности работы на российском фондовом рынке.

Уровень анализа и формат подачи новостных материалов позволяют нашим клиентам не просто экономить время, но и принимать более взвешенные и верные инвестиционные решения.

Аналитика

Все наши решения основаны на системной оценке рисков и возможностей, которую осуществляет наша команда аналитиков. Два члена команды признавались лучшими по версии журналов Institutional Investor's и Thomson Extel, двое имеют степень CFA.

Аналитические материалы, которыми мы ежедневно обеспечиваем своих клиентов, в первую очередь содержат инвестиционные идеи, основанные на анализе новостей рынка и показателей работы компаний.

Одной из наших основных задач является анализ и выявление интересных эмитентов второго, третьего и четвертого эшелонов — инвестиции в ценные бумаги компаний малой капитализации, сопряженные с повышенным уровнем риска, но в среднесрочной и долгосрочной перспективе способные показать очень высокие результаты. Наши аналитические материалы позволяют уменьшить риск инвестиций в эту категорию ценных бумаг.



Услуги на рынках долгового капитала

- Размещение рублёвых облигаций
- Размещение долговых инструментов в иностранной валюте
 - Еврооблигации
 - Кредитные ноты

Сервис

За каждым институциональным клиентом закреплен персональный менеджер с большим опытом работы на финансовых рынках. В случае необходимости персональный менеджер предоставляет консультации по всем классам активов и процедурам управления рисками.

Мы понимаем, что каждый институциональный инвестор уникален, и предлагаем гибкую систему тарифов, отвечающую всем потребностям и пожеланиям клиентов.

Надежность и безопасность

«АТОН» использует самые современные методы для организации бесперебойного обслуживания и защиты персональной информации. Данные, которые хранятся на наших серверах, многократно копируются и архивируются. Для обеспечения бесперебойного обслуживания мы используем технологию синхронизации данных, которая позволяет продолжать работу при сбоях в одном или нескольких компьютерах. Информация при передаче из «АТОНа» клиенту и обратно шифруется, что гарантирует высокий уровень конфиденциальности.

Институциональным клиентам мы предлагаем:

- профессиональную экспертизу всех секторов экономики России и стран СНГ
- фундаментальную аналитику сотен компаний; привлекательные инвестиционные идеи для всех классов институциональных инвесторов
- конкурентные цены и быстроту исполнения; индивидуальный подход

Клиентам ИК «АТОН» доступны следующие сервисы:

- управление счетом в режиме онлайн и с помощью голосового сообщения по телефону
- торговля различными инструментами с единого брокерского счета на биржевом, внебиржевом, срочном рынках
- полный спектр услуг на долговом рынке: брокерские операции, операции на рынках капитала (debt capital markets); аналитическая поддержка
- интегрированное предоставление отчетности в режиме онлайн и по электронной почте
- депозитарные услуги

1,9 трлн руб. —
объем
клиентских
операций
на ММВБ

* По данным за 2010 год.



ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Персональные инвестиции — сочетание продуктов и финансовых сервисов, позволяющее сформировать оптимальный портфель клиента. В зависимости от сроков инвестирования, готовности к риску и опыта клиента наши специалисты на основе уникальной системы инвестиционного профилирования предложат верное решение финансовых задач клиента.

- Консультационный брокеридж
- Интернет-трейдинг
- Управление активами
- Обучение



Персональные инвестиции



Виктория
Денисова

заместитель
Генерального директора
по розничному бизнесу

«Мы предлагаем нашим клиентам уникальный продукт — «Персональные инвестиции». Это сочетание продуктов и сервисов в области управления активами, предоставляющее возможность сформировать оптимальный инвестиционный портфель для клиента».

Правильный анализ целей и задач инвестирования — основа успеха наших клиентов.

Каждый инвестор имеет свои особенные цели и сроки инвестирования, обладает или нет опытом в управлении собственными денежными средствами и по-разному относится к риску. С учетом текущей рыночной ситуации финансовый консультант сформирует верное решение — предложение по инвестированию с использованием разработанной нами системы индивидуального профилирования.

Консультационный брокеридж

Персональные консультации и актуальные торговые идеи — основа для успешного инвестирования на фондовом рынке. Компания «АТОН» предлагает своим клиентам консультационную помощь в торговле на фондовом рынке. В зависимости от размера активов и выбранного тарифного плана клиент может получать как поддержку со стороны биржевого советника, так и полное сопровождение всех операций на фондовом рынке.

Интернет-трейдинг

Интернет-трейдинг — это самый простой и эффективный способ управления капиталом на фондовом рынке, который дает возможность покупать и продавать ценные бумаги с помощью торговой системы, установленной на Вашем персональном компьютере или ноутбуке. «АТОН» предоставляет своим клиентам возможность осуществлять торговые операции с различным спектром услуг на российских и зарубежных рынках.

Паевые инвестиционные фонды

Паевые инвестиционные фонды (ПИФы) — инструмент коллективных инвестиций, позволяющий вкладывать средства в российский фондовый рынок самому широкому кругу инвесторов. Обладая капиталом от 10 тысяч рублей, можно стать участником как рынка акций, так и рынка облигаций без наличия специальных знаний и навыков работы на бирже.

ПИФ — оптимальный инструмент для тех, кто ждет от инвестиций доходности, потенциально превышающей ставку по банковским депозитам, но при этом по разным причинам не готов постоянно отслеживать котировки финансовых инструментов и совершать сделки.

Доверительное управление

Главное преимущество этой услуги перед другими формами инвестиций на рынке ценных бумаг — возможность эффективного размещения свободных средств без необходимости постоянного контроля за стоимостью ценных бумаг, анализа рынка, совершения торговых и депозитарных операций, то есть без постоянного вовлечения клиента в процесс управления. Мы предлагаем нашим клиентам ряд базовых стратегий, в рамках которых клиент выбирает оптимальный для него баланс между уровнем защиты капитала и степенью риска осуществляемых инвестиций.



Рынок еврооблигаций

Доступ на рынок еврооблигаций позволяет клиентам получить доходность выше средних ставок по депозитам, при этом не теряя в надежности. Рынок внешнего долга очень разнообразен, и на нем представлены инструменты с разным уровнем риска — от крупнейших компаний с инвестиционным рейтингом до компаний в преддефолтном состоянии, доходность по которым достигает 50—100%.

Структурированные продукты

Структурированный продукт — инвестиции в фондовый рынок с ограниченным риском. Продукт для тех, кто ищет доходность, сильно превышающую депозиты, но при этом не готов рисковать больше определенного уровня.

За 2009 год доходность по подобным продуктам составила до 40% при максимальном риске 10%. Для крупных инвесторов возможно создание продуктов с гарантиями по возврату средств от крупнейших мировых банков и привязкой доходности к любым инструментам мировых финансовых рынков (индексы акций или портфели акций, товарные рынки, валюты, процентные ставки и т. д.).

Хеджирование операций клиентов и инвестиционных портфелей

Доступ к мировым финансовым рынкам дает нам возможность предложить клиентам не только страхование вложений в фондовый рынок, но и хеджирование внешне-торговых операций, связанных с валютными рисками или рисками изменений цен базовых активов.

Обучение

Мы стремимся к тому, чтобы наши клиенты обладали достаточным уровнем знаний для работы на фондовом рынке и при этом максимально ответственно подходили к процессу торговли. Именно поэтому мы предлагаем новым и существующим клиентам многоступенчатую систему обучения работе на фондовом рынке, состоящую из трех основных уровней, в основе которой лежит грамотное сочетание теоретических знаний и практических советов. Эта система позволяет в максимально короткие сроки пройти путь от начинающего инвестора до профессионала фондового рынка, а также постоянно совершенствовать свои навыки торговли на фондовом рынке.

Присутствие
в **69**
городах
России



An aerial photograph of a vast, dense forest. A dark river or lake winds through the lower portion of the image, surrounded by lush green trees. The background shows a hazy horizon with distant landmasses.

КОРПОРАТИВНЫЕ ФИНАНСЫ

Группа компаний «АТОН» предлагает российским и иностранным клиентам полный спектр услуг в области корпоративных финансов:

- Консультирование по сделкам в области слияний и поглощений в России и за рубежом
- Привлечение акционерного финансирования, включая организацию частных размещений акций и IPO с листингом на российских и международных биржах
- Привлечение долгового финансирования, в том числе с использованием сложных структурированных долговых продуктов
- Стратегическое консультирование

Корпоративные финансы



Михаил
Трофимов

заместитель
Генерального директора
по корпоративным
финансам

«Наш обширный опыт, высокопрофессиональная команда и тесные отношения с большим числом российских и международных инвесторов дают нам возможность одинаково эффективно работать как с «голубыми фишками», так и с малыми и средними компаниями».

«АТОН» оказывает полный спектр услуг в области корпоративных финансов — от организации IPO с листингом на российских и международных биржах до сделок слияний и поглощений (M&A) и использования сложных структурированных продуктов

Мы предлагаем сбалансированный подход к потребностям клиентов, основанный на тщательном анализе конкретной бизнес-модели клиента, объема его бизнеса, стратегии развития, существующей структуры капитала и конъюнктуры мировых финансовых рынков.

Наши клиенты получают наиболее действенные решения по продаже и покупке бизнеса, привлечению капитала путем первоначального или вторичного публичного предложения акций (IPO, SPO), частного размещения, выпуска долговых инструментов на открытом рынке, реорганизации компании для максимизации стоимости клиентского бизнеса.

Команда «АТОНа» имеет богатый опыт в различных отраслях, включая потребительские товары и розничную торговлю, металлургию и горнорудную отрасль, недвижимость, финансовые услуги, нефть и газ, электроэнергетику, телекоммуникации, средства массовой информации и IT.

Сделки по слиянию и поглощению

Наш богатый опыт и наработки в различных отраслях российской экономики в сочетании со знанием рынков СНГ позволяют предложить нашим клиентам широкие возможности по осуществлению наиболее сложных сделок по слиянию и поглощению.

Кроме услуг по сопровождению сделок мы предлагаем решения, которые включают координацию работы аудиторов, юрисконсультов, агентств по связям с общественностью и инвесторами. Основная цель наших услуг в сфере M&A — обеспечение роста капитала и финансовой стабильности клиентов.

Услуги на рынках акционерного капитала

Мы обладаем доступом к широкому кругу российских и международных инвесторов и предлагаем следующие услуги:

- ▶ подготовка к выходу на рынки капитала, включая консультирование по реструктуризации бизнеса перед проведением IPO, меры по улучшению корпоративного управления, поддержка в работе с инвесторами
- ▶ организация проведения первичных и вторичных публичных предложений акций с получением листинга на российских и международных фондовых биржах
- ▶ организация частных размещений
- ▶ осуществление сделок с крупными пакетами акций



Услуги на рынках долгового капитала

Мы предлагаем следующие услуги на рынках долгового капитала:

- реструктуризация долга
- секьюритизация
- структурированные долговые инструменты
- разработка различных стратегий хеджирования от валютных рисков

Опыт команды

Совокупный опыт членов нашей команды включает среди прочего участие в следующих сделках:

IPO и SPO

- «РосБизнесКонсалтинг»
- Группа «Северсталь»
- Группа «ПИК»
- «НЛМК»
- «Система-Галс»
- «Полиметалл»
- «Кузбассэнерго» (ТГК-12)
- Альянс Банк
- Буровая компания «Евразия»
- Sollers Group

M&A

- продажа «Мултон» (марки соков Rich и «Добрый») Coca-Cola
- продажа пивоварни «Красный Восток» Efes
- продажа кондитерской группы «СладКо» Orkla
- продажа молокозавода «Очаково» «Вимм-Билль-Данн»
- консультирование «ВымпелКома» по нескольким сделкам M&A в регионах, включая приобретение «Кар-Тел» в Казахстане
- продажа курьерской компании Pony Express
- приобретение «Луцкого шарикоподшипникового завода» (Украина) Группой SKF
- и другие

AAA —
максимальный рейтинг
надежности Национального
рейтингового агентства
(НРА)



УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ

Основа деятельности УК «АТОН-менеджмент» — это профессиональное управление средствами клиентов на фондовом рынке. Мы предлагаем широкий выбор инвестиционных продуктов, с помощью которых могут достигаться высокие показатели доходности на приемлемых уровнях риска. С 2003 года мы обладаем максимальным рейтингом надежности «ААА». Наши инвестиционные стратегии основаны на ликвидных инструментах, что позволяет оперативно корректировать портфель в зависимости от изменений рыночной ситуации.

- 13,2 млрд руб. — активы под управлением*
- Среди наших клиентов государственные организации, крупнейшие негосударственные пенсионные фонды и страховые компании

* — объем активов под управлением ООО «УК «АТОН-менеджмент» указан на 02.09.2010

Управление активами



Сергей
Лаптев

заместитель
Генерального директора
по инвестициям

«Три основные составляющие нашей работы — это экспертиза в определении требований клиента, разработка инвестиционного решения и непосредственная реализация избранного решения».

Все наши инвестиционные продукты, от самых простых до сложноструктурированных, основаны на ликвидных инструментах, что позволяет в случае необходимости скорректировать инвестиционный портфель или даже поменять стратегию. Во всех ситуациях самым важным для нас является выполнение своих обязательств перед клиентами.

Мы формализуем потребности клиента в соответствии с принципами ликвидности и доходности предполагаемого портфеля, определяем перечень финансовых инструментов, разрабатываем стратегию на различные сроки, предлагаем идеи для принятия инвестиционных решений.

Паевые инвестиционные фонды

Наши клиенты получают не только индивидуальные решения, отвечающие их запросам, но и постоянного финансового партнера, помогающего принимать верные инвестиционные решения. В настоящий момент под управлением УК «АТОН-менеджмент» находится 5 открытых паевых инвестиционных фондов и 1 интервальный.

ОПИФ «Атон — Фонд акций» ориентирован на тех, кто сумел оценить перспективы и возможности рынка акций в России, и является одним из наиболее простых способов выхода на отечественный фондовый рынок для широкого круга людей: от физических лиц до институциональных инвесторов. Фонд занял второе место в рейтинге ПИФов, опубликованном в журнале Forbes в январе 2010 года.

ОПИФ «Атон — Фонд сбережений» — стратегия предназначена для инвесторов, стремящихся получить доход в среднесрочной перспективе путем инвестирования в акции и облигации российских эмитентов. Инвестиционные решения принимаются, исходя из анализа фундаментальных и технических характеристик ценных бумаг. Способ управления активами фонда позволяет избежать краткосрочных резких падений доходности портфеля в инвестиционном периоде.

ОПИФ «Атон — Фонд облигаций» создан для консервативных инвесторов, ориентирующихся на доходность, потенциально превышающую процентные ставки по банковским депозитам и инфляцию.



ОПИФ «Атон — Индекс ММВБ» — индексный фонд для инвесторов, которые готовы к риску, свойственному российскому рынку акций.

ОПИФ «Атон — Фонд пенсионный» — уникальный продукт для российского рынка коллективных инвестиций; предназначен как для индивидуальных, так и для институциональных инвесторов. Структура активов фонда в полной мере соответствует нормативным требованиям по формированию состава и структуры пенсионных резервов негосударственных пенсионных фондов (НПФ).

ИПИФ «Малый бизнес Москвы» использует стратегию управления, которая в целом носит консервативный характер. Так, согласно инвестиционной декларации фонда, доля акций российских АО не должна превышать 20% от его активов. ПИФ МБМ удостоен премии «Финансовый Олимп» в номинации «Популярный ПИФ».

Доверительное управление

Основное преимущество доверительного управления — возможность эффективно размещать свободные финансовые ресурсы без необходимости постоянного вовлечения клиента в процесс управления. Тем, кто планирует инвестиции объемом от 5 млн рублей, мы предлагаем следующие стратегии:

- активное управление
- акции эмитентов малой и средней капитализации
- длинный горизонт инвестирования
- консервативная
- российские акции
- электроэнергетика
- защита капитала

По желанию клиентов мы можем разработать индивидуальную стратегию инвестирования.

Более
\$450 млн —
объем средств
под управлением





Wealth Management

Наша структура позволяет нам предложить клиенту широкий выбор инвестиционных продуктов — от облигационных стратегий и депозитов до сложных производных финансовых инструментов:

- ✔ Счета доверительного управления
- ✔ Инвестиционное консультирование
- ✔ Управление капиталом

Wealth Management



Алексей
Ищенко

заместитель Генерального
директора по работе
с клиентами

*«Предлагаемые нами
финансовые услуги
включают в себя
инвестиционное
консультирование,
финансовый аутсорсинг,
доступ к классическим
банковским услугам,
анализ проектов
и инвестиционных порт-
фелей, услуги семейного
офиса, такие как органи-
зация фондов, вопросы
наследования
и международного
налогообложения».*

Wealth Management — это уникальная на российском рынке команда профессиональных финансовых консультантов и портфельных управляющих. Наша структура позволяет нам предложить клиенту широкий выбор инвестиционных продуктов — от облигационных стратегий и депозитов до сложных производных финансовых инструментов.

Wealth Management — новое направление бизнеса, созданное в 2009 году. Мы разрабатываем финансовые решения для состоятельных частных клиентов и компаний со значительными суммами инвестируемых активов.

Продукты и услуги Wealth Management

Наша структура позволяет нам предложить клиенту широкий выбор инвестиционных продуктов — от облигационных стратегий и депозитов до сложных производных финансовых инструментов.

Открытая архитектура

Наша работа строится по принципу открытой архитектуры: мы предлагаем клиентам собственные инвестиционные продукты и услуги, а также продукты и услуги тщательно отобранных нами партнеров. Таким образом, клиент получает доступ к богатой палитре инвестиционных решений, из которых с помощью персонального инвестиционного консультанта он выбирает те решения, которые наиболее близки его стилю инвестирования.

Открытая архитектура позволяет нам мыслить широко и глобально. В великом множестве инвестиционных возмож-

ностей, существующих в мире, мы стараемся максимально расширить поле зрения, выбрать лучшее из того, что мы в состоянии охватить, проанализировать, отобрать и предложить клиенту. Мы мыслим творчески, мы не ограничиваемся стандартными решениями и не пытаемся взять «с полки» готовый продукт. В каждом конкретном случае под каждого клиента мы создаем индивидуальный и практически всегда уникальный инвестиционный портфель.

Клиент Wealth Management

В центре нашей системы находится клиент. Долгосрочные доверительные отношения с клиентом — высшая ценность для нас, наш главный капитал. Наша стратегическая цель — обеспечить высший уровень сервиса для клиента и помочь ему достичь поставленных инвестиционных целей. Наша тактическая задача — вместе с клиентом определить его требования, приоритеты и ограничения, всемерно учесть его пожелания, а затем разработать соответствующую инвестиционную стратегию, максимально учитывающую эти требования.

Компания гарантирует клиенту полную конфиденциальность и защиту информации, при этом строго подчиняясь требованиям действующего законодательства.



Команда Wealth Management

Ключевая фигура для нашего клиента — это его персональный инвестиционный консультант, который становится универсальным помощником в решении всех финансовых вопросов. Через него клиент взаимодействует с портфельными управляющими и юристами, получает доступ к ресурсам компании и пользуется ее инфраструктурой.

Персональные инвестиционные консультанты Wealth Management — хорошо известные в России профессионалы финансовой индустрии с безупречной репутацией и многолетним опытом работы как в области финансового консультирования, так и в смежных областях (прямые инвестиции, корпоративные финансы, брокерские услуги, риск-менеджмент и т.д.). Персональные инвестиционные консультанты, как и многие другие члены команды Wealth Management, приобрели свои знания и опыт в ведущих российских и международных финансовых компаниях и университетах.

Собственные продукты и услуги

Счета доверительного управления

- Стратегии инвестиций в акции
- Облигационные стратегии
- Сбалансированные стратегии
- Деривативные стратегии
- Индивидуальные стратегии

Инвестиционное консультирование

- Анализ портфеля клиента
- Поиск оптимальных решений для реализации инвестиционной стратегии
- Помощь в выборе брокерской платформы

Продукты и услуги третьих сторон

Организация услуг по управлению капиталом

- Консультирование по вопросам выбора кастодиальных услуг
- Поиск оптимальных решений в области аутсорсинга управления активами

Глобальные продукты

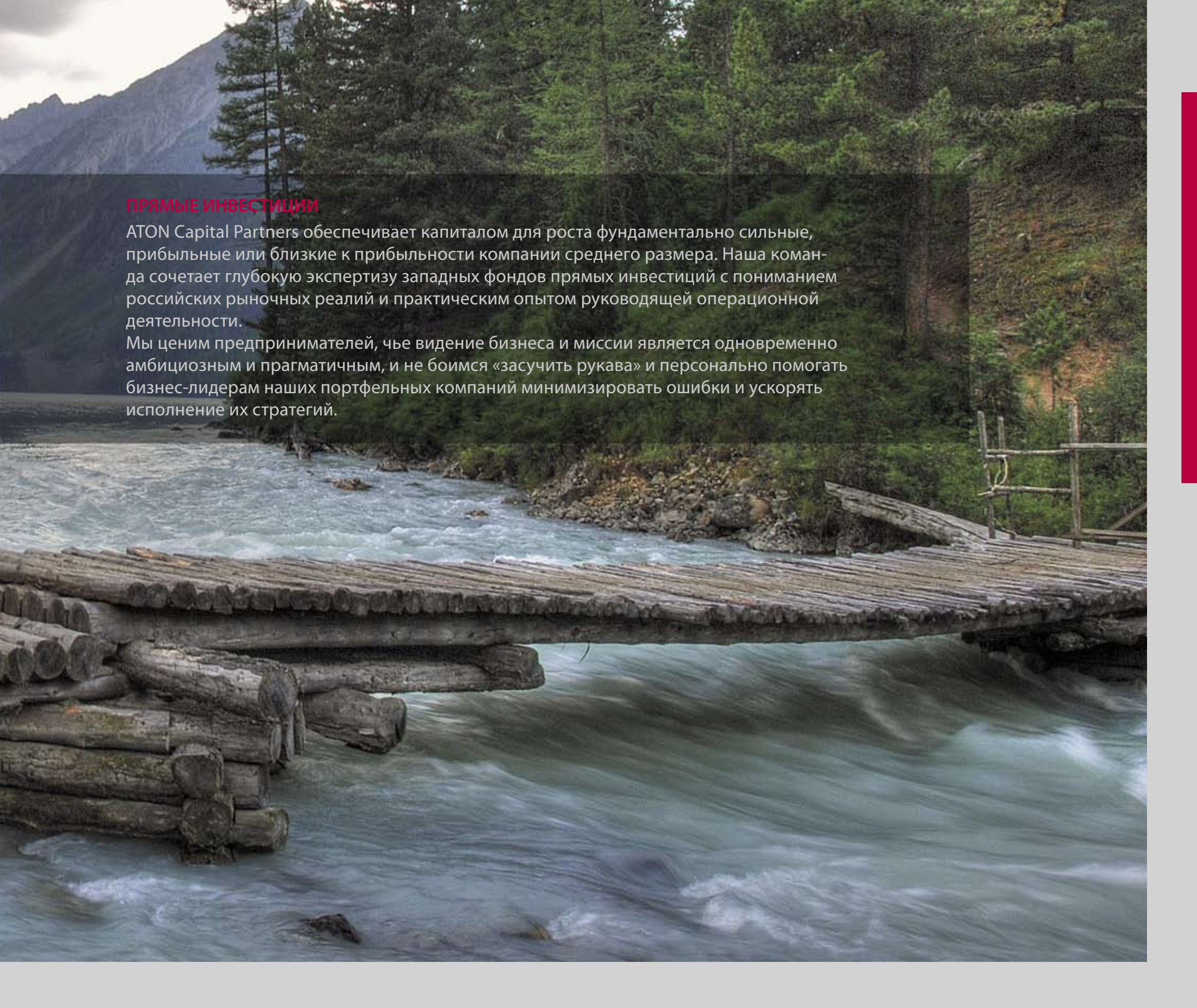
- Финансовые инструменты различных классов, юрисдикций и типов, управляемые сторонними провайдерами
- Доступ к классическим банковским услугам (счета, карты, кредиты)

Организация услуг по структурированию капитала

- Услуги семейного офиса: вопросы наследования, международного налогообложения, консультирование в организации фондов
- Финансовый анализ проектов и инвестиционных портфелей

\$1 млн —
минимальная
сумма инвестиций
в Wealth
Management



A scenic landscape featuring a river with a log bridge, dense evergreen forests, and mountains in the background. The river flows through a lush green valley, and the bridge is constructed from large logs. The background shows steep, forested mountains under a cloudy sky.

ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

ATON Capital Partners обеспечивает капиталом для роста фундаментально сильные, прибыльные или близкие к прибыльности компании среднего размера. Наша команда сочетает глубокую экспертизу западных фондов прямых инвестиций с пониманием российских рыночных реалий и практическим опытом руководящей операционной деятельности.

Мы ценим предпринимателей, чье видение бизнеса и миссии является одновременно амбициозным и прагматичным, и не боимся «засучить рукава» и персонально помочь бизнес-лидерам наших портфельных компаний минимизировать ошибки и ускорять исполнение их стратегий.

ATON Capital Partners



Дмитрий
Боски

член Совета директоров,
Генеральный директор
ATON Capital Partners

«Основная цель — обеспечить долгосрочную доходность выше среднеотраслевой путем трансформации объектов наших вложений — предпринимательских бизнесов — в крупные, профессионально управляемые компании, занимающие лидирующие позиции в своих отраслях».

Под управлением ATON Capital Partners в настоящий момент находится 2 фонда: Фонд прямых инвестиций и Фонд инвестиций в коммерческую недвижимость.

Основой инвестиционного подхода ATON Capital Partners является более чем 60-летний суммарный опыт нашей команды в отрасли прямых и венчурных инвестиций в США, Западной Европе и России. Мы обладаем глубоким знанием российского предпринимательства, рыночных и операционных реалий. Все ведущие члены нашей команды имеют опыт руководящей операционной деятельности, полученный в различные периоды своей карьеры. Они провели 30 сделок полного цикла (вход-выход) в разных отраслях экономики США, Европы и России в секторе быстрорастущих предпринимательских компаний, в том числе — шесть IPO на международных рынках капитала.

Инвестиционная стратегия и фокус

- ATON Capital Partners обеспечивает капиталом для роста фундаментально сильные, прибыльные или близкие к прибыльности компании среднего размера
- Объем инвестиций: 10—20 млн долл.
- Мы гибки в степени получаемого контроля — приобретаем как мажоритарные, так и миноритарные доли
- Объем продаж бизнеса составляет от 30 до 300 млн долл.
- Мы не инвестируем: в натуральные ресурсы, алкоголь, предприятия оборонного комплекса, игорные дома, фильмы и start-ups

«Добавленная стоимость» ATON Capital Partners

Во всех компаниях, в которые мы вкладываем деньги, мы выстраиваем тесные отношения с управляющей командой и собственниками бизнеса. Немаловажными факторами являются наличие сбалансированной системы долгосрочной мотивации команды, управляющей бизнесом, постоянный контроль за операционной эффективностью, внедрение Совета директоров как функции стратегического управления — все эти и многие другие детали, на выходе определяющие качество инвестиций, находятся в области нашего постоянного внимания. Именно подобный скрупулезный подход позволяет нам в долгосрочной перспективе повышать вероятность динамичного развития портфельных компаний. Подготовка компании для получения следующих раундов финансирования, продажи стратегическому инвестору или проведения IPO не только являются возможными вариантами «выхода» из инвестиции, но и способствуют дальнейшему динамичному развитию бизнеса.



Фонд инвестиций в коммерческую недвижимость

Подразделение осуществляет руководство разноплановым портфелем коммерческой недвижимости. Кроме того, подразделение управляет международным фондом прямых инвестиций в недвижимость. В компании работают высококлассные специалисты с большим опытом работы в разных областях коммерческой недвижимости, в числе которых офисные центры самого высокого класса, торговая недвижимость, спортивные объекты.

Наши сотрудники обладают большим опытом реализации институциональных инвестиций в недвижимость, осуществленных в интересах международных инвестиционных групп.

В настоящий момент в портфеле компании находятся:

- 6 действующих и строящихся логистических терминалов класса «А» общей площадью около 300 000 кв. м в разных регионах России
- офисный центр класса «А» под брендом World Trade Center в Нижнем Новгороде площадью 17 500 кв. м
- офисно-складской центр класса «А» в Москве площадью свыше 20 000 кв. м
- обширные участки земли на МКАД и в ближайшем Подмосковье, предназначенные для развития многофункциональной недвижимости (торговая, жилая, промышленно-логистическая, офисная, гостиничная)

60 лет —
суммарный опыт
команды в отрасли
прямых и венчурных
инвестиций

География



Мы верим в долгосрочные перспективы развития российской экономики и осуществляем политику активной региональной экспансии. В настоящий момент наши филиалы открыты в 16 регионах, мы сотрудничаем с более чем 80 партнерами, представлены в 69 городах РФ и обслуживаем около 40 000 клиентских счетов по всей России.



► АТОН

инвестиционная компания

Тел. +7 (495) 777 9090
Факс +7 (495) 228 3899
115035, РФ, Москва,
Овчинниковская наб., д. 20, стр. 1
aton-line@aton.ru
www.aton.ru

► «АТОН-менеджмент»

управляющая компания

Тел. +7 (495) 510 1515
Факс +7 (495) 510 5314
115035, РФ, Москва,
Овчинниковская наб., д. 20, стр. 1
info@am-aton.ru

► ATON Capital Partners

Тел. +7 (495) 642 8074
Факс +7 (495) 225 8024
115035, РФ, Москва,
Овчинниковская наб., д. 20, стр. 1
аср@aton.ru

► Институциональный бизнес

Павел Гренбьерг
заместитель Генерального директора
по институциональному бизнесу
Тел. +7 (495) 777 9090 (доб.2600)
pavel.gronbjerg@aton.ru

Павел Душин
Начальник Управления по работе
с долговыми инструментами
Тел. +7 (495) 777-9090 (доб.2330)
pavel.dushin@aton.ru

Алексей Языков
Директор Аналитического департамента
Тел. +7 (495) 777 9090 (доб. 2640)
alexei.yazikov@aton.ru

► Розничный блок

Виктория Денисова
заместитель Генерального директора
по розничному бизнесу
Тел. +7 (495) 777 9090 (доб. 5300)
victoria.denisova@aton.ru

Дмитрий Регузov
Начальник Управления персонального
инвестиционного консультирования
+7 (495) 777 9090 (доб. 2633)
retail@aton.ru

► Корпоративные финансы

Михаил Трофимов
заместитель Генерального директора
по корпоративным финансам
Тел. +7 (495) 777 9090 (доб. 5720)
mikhail.trofimov@aton.ru

► Управление активами

Сергей Лаптев
заместитель Генерального директора
по инвестициям
Тел. +7 (495) 515 1515 (доб.5634)
laptev@am-aton.ru

Вадим Ярош
Директор Департамента по розничным
продажам и работе с частными клиентами
Тел. +7 (495) 515 1515 (доб.5672)
yarosh@am-aton.ru

► Wealth Management

Алексей Ищенко
заместитель Генерального директора
по направлению Wealth Management
Тел. +7 (495) 510 1515 (доб. 5633)
ischenko@atonwm.com

► Стратегические коммуникации

Алексей Карахан
заместитель Генерального директора
по стратегическим коммуникациям
Тел. +7 (495) 777 9090 (доб. 5100)
alk@aton.ru

Наталья Варпетян
пресс-служба
Тел. +7 (495) 777 9090 (доб. 5102)
pr@aton-line.ru



Надежно по сути
Просто для понимания
Выгодно в долгосрочной перспективе
Честно со всеми

